

地域密着型金融への取組みについて

平成26年5月

但馬銀行
TAJIMA BANK

目次

一、地域密着型金融に関する基本方針	…2ページ
二、平成25年度の取組実績	…3ページ
1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮	…3ページ
2. 地域の面的再生への積極的な参画	…7ページ
3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信	…9ページ
三、平成26年度の取組方針	…10ページ

【一、地域密着型金融に関する基本方針】

当行は、資金供給者としての役割にとどまらず、次の3つの項目を重点項目として地域密着型金融を推進し、地域の中小企業等の事業拡大や経営改善に向けた経営努力を支援することなどにより、地域経済の活性化に貢献して、顧客基盤の維持・拡大、収益力や財務の健全性の向上を図ります。

1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮

取引先企業との日常的・継続的な取引により構築された信頼関係を通じて、経営の目標や課題を把握し、関係機関と連携してその実現や解決に向けてコンサルティング機能を発揮し、ライフステージに応じた最適なソリューションを提案・実行いたします。

2. 地域の面的再生への積極的な参画

取引先企業や関係機関を通じて得られる各種の地域情報を収集・分析し、成長分野の育成等の貢献可能な分野や役割を検討して、地域の面的再生に向けて積極的に役割を果たしてまいります。

3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信

地域密着型金融の取組みに関して、その目標や成果を積極的に情報発信することにより、利用者の理解を深め、地域における評価を確立して、顧客基盤の維持・拡大に努めてまいります。

【二、平成25年度の取組実績】

1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮

企業のライフステージに応じた取引先への支援

○ 創業・新事業支援

創業・新事業展開にかかる支援を希望される取引先に対して、（公財）ひょうご産業活性化センター等外部機関との連携により、専門家による個社別の経営相談を実施し、事業計画の策定支援、販路開拓手法等のアドバイスを行っております。

専門家派遣実施件数 15 先

○ 成長基盤強化支援

今後の成長が期待できる事業先を兵庫県の「成長期待企業」への推薦を行い、販路開拓支援、技術開発等の支援を行っております。

また、医療・介護等の成長分野への取組みに対して「たんぎん成長基盤強化サポートローン」による資金対応を行っております。

成長期待企業への推薦先数 2 先（認定済1先）
成長基盤強化サポートローン貸付実績 175 件 6,776百万円

○ 経営改善・事業再生支援

経営改善への取組みを必要とされる取引先に対して、本部と営業店が一体となって、経営改善に向けた指導、経営改善計画の策定支援等に取り組んでおります。

経営改善計画新規策定先数 9 先

○ 事業承継支援

事業承継問題についての支援を必要とされる取引先に対して、（公財）ひょうご産業活性化センターより上級アドバイザーの派遣を受けて個社別の相談を実施し、課題解決に向けた支援を行っております。

また、地公体等と共催し、事業承継にかかるセミナーを開催しております。

上級アドバイザーによる個別相談実施先数	15 先
事業承継にかかるセミナー開催	3 回

○ （公財）ひょうご産業活性化センターと連携した専門家派遣の実施

取引先の経営課題の解決を図るため、（公財）ひょうご産業活性化センターと連携し、中小企業診断士等各種専門家派遣により、経営改善計画の策定支援や進捗状況のフォローアップなど具体的なアドバイスをしております。

各種専門家派遣実施先数	6 先
-------------	-----

○ ネットワークを活用したビジネスマッチング支援

当行のネットワークを活用して、各支店の取引先のマッチングニーズ情報を共有し、ニーズのある取引先に情報を提供することにより、事業者間のマッチングを行っております。

行内ネットワークによる成約件数	87 件
全国銀行協会「全銀e-ビジネスマーケット」への掲載件数	8 件

○ 商談会等を活用したビジネスマッチングへの取組み

各地の商工会議所・商工会等外部機関と連携のうえ商談会等の後援および協賛を行うとともに、取引先に対して商談会等への出展および参加誘致を行うなど、取引先のビジネスチャンスの拡大に向けた支援を行っております。

・商談会「たんぎん産業メッセ2013」

「国際フロンティア産業メッセ2013」と同時開催し、独自の技術力や特徴あるサービスを行っている企業の出展があり、販路開拓支援を行いました。

出展社数 15社



・商談会「ビジネス・エンカレッジ・フェア2013」

特徴ある製品やサービスの提供を行っている当行および地方銀行6行の取引先企業の出展があり、販路開拓支援を行いました。

出展社数 12社



事業価値を見極める融資手法等の活用

○ 技術・経営力評価制度の活用

企業が抱える問題点や課題解決に向け、（公財）ひょうご産業活性化センターが行っている「ひょうご中小企業技術・経営力評価制度」の評価取得支援を行っております。

技術・経営力評価制度 評価取得件数 16件

- ・ 技術・経営力評価制度とは・・・ひょうご産業活性化センターが企業の技術・製品・サービスから、将来性や経営力を含む総合的な事業評価を行い、10の項目について5段階の評価とコメントを示す。コメントは、企業の抱える問題点や改善すべき点を明らかにします。

○ 流動資産担保融資の活用

不動産担保や保証に依存しない貸出として、売掛債権や棚卸資産を担保にした「流動資産担保融資」による資金対応を行っております。

流動資産担保融資貸付実績 7件 256百万円
うち 保証協会保証付 6件 236百万円

- ・ 流動資産担保とは・・・・・・主に継続的な事業に伴って発生する売掛金、棚卸資産を構成する原材料や在庫などを担保とすることです。

2. 地域の面的再生への積極的な参画

地域活性化事業への参画等

○ 地方公共団体による地域活性化に関するプロジェクトへの参画

兵庫県但馬県民局が主宰する「但馬地域産業活性化戦略会議」、豊岡市が主宰する「豊岡市経済連絡会議」等の委員・構成員として各種プロジェクトに職員を派遣し、地域の活性化事業の取組みに参画しております。
また、但馬地域の「緑のふるさとづくり事業」への助成を行い、地域の自然環境づくりに取り組んでおります。

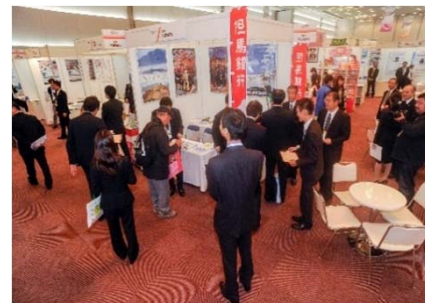
○ 「観光応援活動」の実施

当行の営業店や各種展示会を活用して、但馬の観光地をPRする活動を行っております。
また、「たんぎん産業メッセ2013」、および「ビジネス・エンカレッジ・フェア2013」において、当行のブースにて但馬地域の観光地のPRを行いました。

【神戸支店のショーウィンドウの様子】



【ビジネス・エンカレッジ・フェア2013の当行ブース】



セミナーの実施

○ 「観光関連業者向けセミナー」の実施

城崎温泉旅館協同組合との共催により、旅行業者から講師を招き、旅館経営者を対象とした経営セミナー（観光関連業界の現状・おもてなし力の向上）を実施いたしました。

セミナー参加者数 16名

【セミナーの様子】



○ 中小企業支援を目的とした各種セミナーの実施

中小企業基盤整備機構が主催した「食と観光による地域活性化セミナー in 但馬」への協力機関としての参加、また、（公財）ひょうご産業活性化センター、豊岡市、豊岡商工会議所、豊岡市商工会、兵庫県信用保証協会との共催による「中小企業支援セミナー」の開催など、中小企業支援を目的としたセミナーを実施いたしました。

3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信

取組状況等の公表

○ 地域密着型金融への取組状況の公表

地域密着型金融への取組状況をホームページおよびディスクロージャー誌にて公表するとともに、「たんぎん産業メッセ2013」、「ビジネス・エンカレッジ・フェア2013」の当行ブースおよび各種セミナー実施時に冊子を配布し、当行の取組みを紹介いたしました。

【三、平成26年度の取組方針】

「地域密着型金融に関する基本方針」に基づき、以下の取組みを行っております。

基本方針	項目	具体策
1. 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮	(1) ライフステージに応じた取引先への支援 (2) ビジネスマッチングへの取組 (3) 事業価値を見極める融資手法等の活用 (4) 顧客企業の海外への進出支援 (5) 産学官連携への取組み	① 創業・新事業支援 ② 成長段階における支援 ③ 経営改善・事業再生支援 ④ 事業承継支援 ⑤ 経営相談・専門家派遣による支援 ⑥ 6次産業化支援 商談会等による販路開拓 地域密着型金融関連貸付の推進 海外進出支援制度の活用 産学官連携による技術開発等支援
2. 地域の面的再生への積極的な参画	(1) 地域活性化事業への参画等 (2) セミナー等の実施	① 地方公共団体による各種地域活性化に関するプロジェクトへの参画 ② 「観光応援活動」の実施 地域の活性化施策にかかるセミナー等の実施
3. 地域や利用者に対する積極的な情報発信	(1) 取組状況等の公表	取組状況のディスクロージャー誌・ホームページへの公表

当行は、「顧客から最も支持・信頼される銀行」を目指し、地域の中小企業・小規模事業者の育成・支援、顧客利便の向上、地域貢献への積極的な取組みなど、地域密着型金融を推進し、地域の発展に貢献してまいります。

但馬銀行
TAJIMA BANK